



Netzwerk aus Leidenschaft

Wir reden nicht von Facebook, Xing & Co.
Hier geht es um persönliches Netzwerken.

Sigrid Winkelmayr
Director Manpower Professional

Netzwerk aus Leidenschaft

Kleiner Denkanstoß: Wofür halten Sie Ihre Bekanntschaften aus Social Networks im Internet? Für echte Freunde? Für lose Bekannte? Oder für virtuelle, unpersönliche Kontakte? Lesen Sie hier, wie Sie Ihr persönliches Netzwerk zur Jobsuche aufbauen.

1. Schreiben Sie eine Kontaktliste

Wetten, Sie finden fünfzig Menschen, die Ihnen bei Bedarf gerne weiterhelfen: Verwandte, Freunde, Nachbarn, frühere Arbeitgeber, Kollegen, Lehrer, Ausbildner, Studienkollegen, Alumnis, Klassenkameraden, berufliche Kontakte, Geschäftsfreunde, Vereinskollegen, Ihr Hausarzt, der Familienanwalt, Bekannte in Ihrer Gemeinde... Wenn Sie erst einmal die Augen offen halten, wird Ihre Liste rasch wachsen.

2. Priorisieren Sie Ihre Kontakte

Bewerten Sie Ihr Netzwerk nach den Kriterien: Sympathie/hat Grund, mir zu helfen; kennt viele Leute; kennt sich aus in meinem Arbeitsgebiet/im Arbeitsmarkt; ist erfolgreich.

3. Das 30-Sekunden-Statement

Bereiten Sie eine kurze, aussagekräftige Antwort auf die Frage vor, wer Sie sind und was Sie beruflich machen.

4. Der Netzwerk-Call

Rufen Sie Ihr Netz durch, stellen Sie sich vor und bitten Sie um Hilfe – allerdings nie direkt um einen Job. Fragen Sie nur nach hilfreichen Kontakten oder um Informationen zu offenen Stellen.

5. Allzeit bereit

Haben Sie immer und überall Visitenkarten und Ihren CV dabei.

6. Zeigen Sie sich

Verstecken Sie sich nicht hinter dem Computer. Besuchen Sie Networking-Events, Veranstaltungen und Jobmessen.

7. Bleiben Sie in Verbindung

Halten Sie Ihre Kontakte über aktuelle Entwicklungen auf dem Laufenden. Rufen Sie sich immer wieder in Erinnerung. 70% aller Jobs werden über den verdeckten Arbeitsmarkt vergeben.

8. Raus ins Leben

Netzwerken können Sie überall. Holen Sie tief Luft und fangen Sie an.

Celebrate Work

Manpower Professional ist ein offenes **Netzwerk** mit klarem **Fokus** auf bestimmte Branchen und Qualifikationen. Unsere Consultants verbinden Unternehmen und Kandidaten (w/m), die einer neuen Generation von kompetenten, selbstständigen und verantwortungsbewussten Spezialisten angehören. Wir nennen diese Kandidaten „**New Professionals**“.

In unserem Netzwerk treffen sich Menschen, deren Begeisterung den Fachbereichen „Banking & Insurance“, „Finance“, Engineering“ (Bautechnik und Maschinenbau) und „IT“ gehört. Wenn auch Sie dafür brennen:

E: professional@manpower.at

www.manpower.at
www.manpowerprofessional.at
www.right.at


Manpower®


Manpower®
Professional